

**PENGARUH *BRAND IMAGE*, KUALITAS PELAYANAN DAN
EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN
PADA COFFEE SHOP CLBK (Cara Loe Buat Kopi) SEMARANG**

SKRIPSI

**Diajukan untuk memenuhi sebagian syarat guna menyelesaikan studi akhir
dan untuk memperoleh Gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas
Ekonomika dan Bisnis Universitas Stikubank**

Semarang



Oleh :

Nama : Nurul Safira

NIM : 16.05.51.0115

Program Studi : S.1 Manajemen

FAKULTAS EKONOMIKA DAN BISNIS

UNIVERSITAS STIKUBANK

SEMARANG

2020

PERNYATAAN KESIAPAN UJIAN AKHIR

Saya NURUL SAFIRA, dengan ini menyatakan bahwa laporan Tugas Akhir yang berjudul :

PENGARUH BRAND IMAGE, KUALITAS PELAYANAN DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN PELANGGAN (STUDI PADA PELANGGAN KOPI DI CLBK SEMARANG)

adalah benar hasil karya saya dan belum pernah diajukan sebagai karya ilmiah sebagian atau seluruhnya atau pihak lain.

NURUL SAFIRA
16.05.51.0115

Disetujui Oleh Pembimbing
Kami setuju laporan tersebut diajukan untuk Ujian Tugas Akhir
Semarang, 18 Januari 2021

Drs. BAMBANG SUTEJO, M.M.
Pembimbing



Dokumen ini diterbitkan secara elektronik.
Disertai QRCode untuk validasi.

HALAMAN PENGESAHAN



Skripsi dengan judul :

PENGARUH BRAND IMAGE, KUALITAS PELAYANAN DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA COFFEE SHOP CLBK (Cara Loe Buat Kopi) SEMARANG

Oleh :

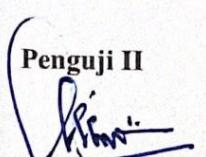
Nurul Safira
NIM : 16.05.51.0115
Program Studi Strata 1 (S1) Manajemen

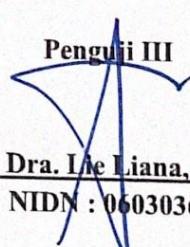
Hasil penelitian dalam skripsi ini telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Pendadaran Skripsi dan Skripsi telah disahkan dan diterima sebagai salah satu syarat guna memperoleh Gelar Sarjana Manajemen (SM) pada Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Stikubank Semarang pada tanggal :

SUSUNAN DEWAN PENGUJI

Dosen Pembimbing
(Merangkap Penguji I)

(Drs. Bambang Sutedjo, M.M.)
NIDN : 0628036101

Penguji II

Ali Maskur, SE., M.Kom
NIDN : 0618076401

Penguji III

Dr. Dra. Lie Liana, M.MSI
NIDN : 0603036501

Dekan Fakultas Ekonomika dan Bisnis


(Dr. Euis Solikh, S.E., M.Si)
NIDN : 0627037101

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA SKRIPSI

Yang bertanda tangan dibawah ini saya :

Nama : Nurul Safira

NIM : 16.05.51.0115

Program Studi : Strata 1 (S1) Manajemen

Menyatakan bahwa Skripsi yang saya susun dengan judul : *PENGARUH BRAND IMAGE, KUALITAS PELAYANAN DAN EXPERIENTAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA COFFEE SHOP CLBK SEMARANG* tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin atau meniru dalam rangkaian kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan, pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah – olah sebagai tulisan saya sendiri dan atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Apabila saya melakukan hal diatas, baik sengaja maupun tidak disengaja, dengan ini saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri. Bila kemudian hari terbukti bahwa saya melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah – olah hasil pemikiran saya sendiri, saya bersedia menerima sanksi berupa pembatalan skripsi dan hasil ujian skripsi ini.

Semarang, 3 September 2020

Yang menyatakan,

(Nurul Safira)

MOTTO

Keberhasilan bukanlah milik orang yang pintar. Keberhasilan adalah kepunyaan mereka yang senantiasa berusaha

-B.J. Habibie-

Tidak ada rahasia untuk sukses. Semuanya adalah hasil dari persiapan, kerja keras dan belajar dari kegagalan

-Colin Powell-

HALAMAN PERSEMBAHAN

Karya ini saya persembahkan kepada kedua orang tua, Bapak dan Ibu tercinta yang senantiasa memberikan dorongan dan kasih sayangnya serta doa yang selalu dipanjatkan demi keberhasilan saya, kepada orang tua saya, kakak dan juga kepada teman dan sahabat saya Devi Indri, Dea, Vahya, Silvine yang selalu mendukung dan memberikan semangat serta Almamater Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Stikubank Semarang. Tanpa mereka, saya tidak sanggup menyelesaikan studi ini. Terimakasih untuk semuanya.

(Nurul Safira)

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Allah SWT atas rahmat dan karunia-Nya sehingga dapat menyelesaikan penelitian dan skripsi yang berjudul : “ Pengaruh *Brand Image*, Kualitas Pelayanan Dan *Experiental Marketing* Terhadap Kepuasan Pelanggan Pada *Coffee Shop* Clbk Semarang”. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dalam meraih derajat sarjana Manajemen Strata Satu (S-1) Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Stikubank Semarang.

Dalam proses penelitian dan penyusunan laporan penelitian skripsi ini, penulis tidak luput dari kendala. Namun kendala tersebut dapat diatasi oleh penulis berkat adanya bantuan, bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin menyampaikan terimakasih sebesar – besarnya kepada :

1. Bapak Dr. H. Safik Faozi, S.H., M.Hum., selaku Rektor Universitas Stikubank Semarang.
2. Ibu Dr. Euis Soliha, S.E., M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Stikubank Semarang
3. Ibu Sri Sudarsi, S.E., M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Stikubank Semarang.
4. Bapak Drs. Bambang Sutedjo, M.M., selaku dosen pembimbing yang telah mengorbankan waktu, tenaga dan pikiran untuk membimbing serta memberikan saran dalam menyelesaikan laporan skripsi ini.
5. Bapak Luis, selaku pembimbing saya di *Coffee Shop* CLBK yang telah banyak membantu dalam proses pengambilan data skripsi.

Semarang, 3 September 2020

Nurul Safira

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Perumusan Masalah	4
1.3. Batasan Masalah	5
1.4. Tujuan Penelitian	5
1.5. Manfaat Penelitian	5
BAB II TINJAUAN PUSTKA, PENELITIAN EMPIRIS/TERDAHULU DAN HIPOTESIS	7
2.1 Tinjauan Pustaka	7
2.1.1. Pemasaran	7
2.1.2. Kepuasan pelanggan.....	9
2.1.3. <i>Brand Image</i>	13

2.1.4. Kualitas Pelayanan	17
2.1.5. <i>Experiential Marketing</i>	22
2.2. Penelitian Empiris/Terdahulu	29
2.3. Pengembangan Hipotesis	30
2.3.1. Hubungan <i>Brand Image</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	30
2.3.2. Hubungan Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	31
2.3.3. Hubungan <i>Experiential Marketing</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan	32
2.4. Model Penelitian.....	33
2.4.1 Model Grafis.....	33
2.4.2 Model Matematis.....	33
BAB III METODE DAN RANCANGAN PENELITIAN	34
3.1. Objek Penelitian.....	34
3.2. Populasi dan Sampel.....	34
3.2.1. Populasi	34
3.2.2. Sampel.....	34
3.3. Jenis dan Teknik Pengambilan Data	36
3.3.1. Jenis Data	36
3.3.2. Teknik Pengumpulan Data.....	37
3.4. Definisi Konsep, Operasional dan Pengukuran Variabel	37
3.4.1. Skala Pengukuran Variabel	39
3.5. Analisis Deskripsi	40
3.5.1. Deskripsi Responden.....	40
3.5.2. Deskripsi Variabel.....	40

3.6. Uji Instrumen Penelitian.....	40
3.6.1 Uji Validitas.....	40
3.6.2 Uji Reliabilitas.....	41
3.7. Metode Analisis.....	41
3.7.1 Analisis Regresi Berganda	41
3.8. Pengujian Model Penelitian.....	42
3.8.1. Uji Statistik F	42
3.8.2. Koefisien Determinasi (R^2).....	43
3.9. Pengujian Hipotesis	43
3.9.1. Uji t	43
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	44
4.1. Deskripsi Profil Responden.....	44
4.1.1. Deskripsi Identitas Responden	45
4.2. Deskripsi Variabel	47
4.2.1. Deskripsi Variabel <i>Brand Image</i>	48
4.2.2. Deskripsi Variabel Kualitas Pelayanan	49
4.2.3. Deskripsi Variabel <i>Experiential Marketing</i>	50
4.2.4. Deskripsi Variabel Kepuasan Pelanggan.....	51
4.3. Uji Instrumen Penelitian.....	52
4.3.1 Uji Validitas.....	52
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	55
4.4 Analisis Data	55
4.4.1 Analisis Regresi Berganda	55

4.5 Pengujian Model.....	57
4.5.1 Koefisien Determinasi (R^2)	57
4.5.2 Uji F.....	58
4.6 Pengujian Hipotesis	58
4.6.1 Uji t.....	58
4.7 Pembahasan	59
4.7.1 Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan	59
4.7.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	60
4.7.3 Pengaruh <i>Experiential Marketing</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan ..	61
BABV KESIMPULAN, KETERBATASAN DAN IMPLIKASI	63
5.1. Kesimpulan Penelitian.....	63
5.2. Keterbatasan Penelitian	64
5.3. Implikasi Penelitian.....	64
5.3.1 Implikasi Teoritis.....	64
5.3.2 Implikasi Manajerial.....	66
DAFTAR PUSTAKA	67
LAMPIRAN.....	70

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1 Tabel Dimensi SERVQUAL.....	21
Tabel 2.2 Tabel Review Penelitian Terdahulu	29
Tabel 3.1 Tabel Definisi Konsep Dan Operasional Variabel.....	37
Tabel 4.1 Penyebaran Kuesioner dan Pengumpulan Data	44
Tabel 4.2 Deskripsi Identitas Responden.....	45
Tabel 4.3 Deskripsi Variabel <i>Brand Image</i>	48
Tabel 4.4 Deskripsi Variabel Kualitas Pelayanan.....	49
Tabel 4.5 Deskripsi Variabel <i>Experiental Marketing</i>	51
Tabel 4.6 Deskripsi Variabel Kepuasan Pelanggan	52
Tabel 4.7 Hasil Uji Validitas.....	53
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas.....	55
Tabel 4.9 Hasil Uji Regresi Linier Berganda.....	56

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Model Grafis.....33

DAFTAR LAMPIRAN

Halaman

Lampiran 1 Kuesioner	71
Lampiran 2 Identitas Responden	77
Lampiran 3 Tabulasi Data	79
Lampiran 4 Deskripsi Responden	90
Lampiran 5 Deskripsi Variabel	92
Lampiran 6 Uji Validitas	104
Lampiran 7 Uji Reliabilitas	107
Lampiran 8 Analisis Regresi Berganda	110
Lampiran 10 Catatan Konsultasi Bimbingan	111